

UN EBOOK DE JULIO CÉSAR SALINAS



trascendere

PERSONAL & BUSINESS CONSULTING
WWW.JULIOCESARSALINAS.MX

¿QUÉ ES EL CIRCULO DE COMPETENCIA?

ES UN CONCEPTO, POPULARIZADO POR WARREN BUFFETT Y CHARLIE MUNGER, GRANDES REFERENTES DE LOS NEGOCIOS A NIVEL MUNDIAL EN LOS AÑOS 90'S,

ES EL ÀREA DE CONOCIMIENTO EN LA QUE UNA PERSONA TIENE EXPERIENCIA, COMPRENSIÓN PROFUNDA Y HABILIDADES SUPERIORES PARA TOMAR DECISIONES ACERTADAS.

LO IMPORTANTE NOES SU TAMAÑO, SINO RECONOCER SUS LIMITES Y NO OPERAR FUERA DE ÉL.

EL CONOCER TU CIRCULO DE COMPETENCIA ENFATIZA LA IMPORTANCIA DE OPERAR DENTRO DE LAS ÁREAS DONDE TIENES VENTAJA COMPETITIVA, EVITANDO RIESGOS INNECESARIOS POR DESCONOCIMIENTO.

PARA COMPRENDER EFECTIVAMENTE NUESTRO CÍRCULO DE COMPETENCIA, DEBEMOS CONSIDERAR LOS SIGUIENTES CRITERIOS.

1.- AUTOCONOCIMIENTO



2.- LIMITES CLAROS



3.- DECISIONES ESTRATEGICAS



4.- CRECIMIENTO PROGRESIVO



EL AUTOCONOCIMIENTO (1), NOS AYUDA A DETERMINAR QUE TAN COMPETENTE SOMOS EN UN ÁREA.

PARA ELLO DEBEMOS ANALIZAR EN QUÈ ACTIVIDAD TENEMOS MAYOR DOMINIO, YA SEA POR ESTUDIOS, TRABAJO O INTERESES PERSONALES.

DEBEMOS REFLEXIONAR Y DAR RESPUESTAS A ESTAS PREGUNTAS:

1.- ¿EN QUÉ TEMAS TENGO UN CONOCIMIENTO PROFUNDO?

2.- ¿QUÉ HABILIDADES HE DESARROLLADO CON EL TIEMPO?

3.- ¿DONDE HE TOMADO MEJORES DECISIONES EN EL PASADO?

WARREN BUFFETT LO DIJO CLARO:

"NO ES CUÂNTO SABES, SINO EN QUE AREAS ERES COMPETENTE"

ANTES DE LANZARTE A ALGO NUEVO,

PREGUNTATE:

¿ESTO ESTÀ DENTRO DE MI CIRCULO DE COMPETENCIA?

UNA VEZ QUE IDENTIFICAS CUALES SON TUS FORTALEZA, DEBES ENFÒCARTE EN DESARROLLARLAS AL MÀXIMO PARA SER EL MEJOR.

A LA PAR DE CONOCER TUS FORTALEZAS, DEBES DE CONOCER TUS LIMITES (2)

ES IMPORTANTE IDENTIFICAR EN QUÉ ÁREAS TIENES UNA VENTAJA REAL SOBRE OTRAS PERSONAS Y DONDE TU CONOCIMIENTO ES SUPERFICIAL O INSUFICIENTE.

LO QUE ESTÁ FUERA DE TU CÍRCULO REPRÉSENTA UNA DESVENTAJA PORQUE NO LO DOMINAS NI LO CONOCES A PROFUNDIDAD. ACÉPTALO, PERO CONSIDERALO UN RETO, PUEDES AMPLIAR ESOS LÍMITES CON APRENDIZAJE Y EXPERIENCIA.

EL MAYOR ERROR ES CREER QUE SABEMOS MAS DE LO QUE REALMENTE SABEMOS.

TOMAR DECISIONES FUERA DE TU CÍRCULO DE COMPETENCIA ES COMO JUGAR AJEDREZ SIN CONOCER LAS REGLAS: EL RIESGO DE PERDER ES ALTÍSIMO.



NO ES LIMITARTE, ES ACTUAR CON ESTRATEGIA, SI NO DOMINAS UN ÁREA O ACTIVIDAD, TIENES 3 OPCIONES INTELIGENTES:

- 1.- APRENDER MÅS HASTA DOMINARLA. 2.- ASESORARTE CON UN EXPERTO. 3.- EVITAR DECISIONES ARRIESGADAS.
- LA VERDADERA SABIDURÍA NO ESTÁ EN SABERLO TODO, SINO EN RECONOCER DÓNDE ERES FUERTE Y DÓNDE NECESITAS AYUDA.

¿CUÁNDO FUE LA ÚLTIMA VEZ QUE RECONOCISTE QUE ALGO ESTABA FUERA DE TU CONOCIMIENTO?

NO SE TRATA DE DEJAR DE HACER, SINO DE PREPARARTE PARA HACER MÁS Y MEJOR.

UN BUEN LIDER TOMA DECISIONES (3)

DENTRO DE SU CIRCULO DE

COMPETENCIA, POR ELLO CUANDO

ENFRENTES UNA DECISIÓN

IMPORTANTE, YA SEA EN EL ÁMBITO

PERSONAL, LABORAL O PROFESIONAL,

ASEGÜRATE DE QUE ESTÉ DENTRO DE

TU CONOCIMIENTO Y DOMINIO REAL.

EVITA TOMAR DECISIONES IMPULSIVAS EN TERRENOS DESCONOCIDOS.

LA FRASE "PIENSA ANTES DE ACTUAR"

ES MÁS QUE UN CONSEJO, ES UNA

ESTRATEGIA DE ÉXITO, CONOCER TU

CÍRCULO DE COMPETENCIA Y SUS

LÍMITES TE PERMITE:

- 1.- TOMAR MEJORES DECISIONES.
- 2.- REDUCIR ERRORES COSTOSOS.
- 3.- MAXIMIZAR TUS OPORTUNIDADES.

¿ALGUNA VEZ TOMASTE UNA DECISIÓN SIN EXPERIENCIA O CONOCIMIENTO?

¿COMO TE SENTISTE? ¿EL RESULTADO FUE FAVORABLE? ¿PODRÍAS HABERLO HECHO MEJOR?

LOS FRACASOS NO SUELEN VENIR POR
FALTA DE OPORTUNIDADES, SINO POR
ACTUAR EN TERRENOS QUE NO
DOMINAMOS.

-NO TE ENGAÑES CREYENDO QUE SABES
MÁS DE LO QUE REALMENTE SABES.
-NO CAIGAS EN LA TRAMPA DEL
"OPTIMISMO CIEGO".

-NO TE AVENTURES EN PROYECTOS SIN UN CONOCIMIENTO REAL DEL TERRENO.

ELIGE TUS BATALLAS DENTRO DE TU CÍRCULO DE COMPETENCIA, AHÍ ERES MÁS EFECTIVO

PARA CRECER DEBEMOS DE EXPANDIR (4).

NUESTRO CIRCULO DE COMPETENCIA Y

ESTO DEBE HACERSE DE FORMA

DELIBERADA Y PROGRESIVA.

NO SE TRATA DE ASUMIR RIESGOS SIN PREPARACIÓN, SINO DE ESTUDIAR, EXPERIMENTAR Y ADQUIRIR CONOCIMIENTOS SÓLIDOS ANTES DE AVENTURARSE EN NUEVAS ÁREAS.

HAZ UNA PAUSA Y CUESTIONATE:

¿COMO PUEDO APRENDER MÁS SOBRE ESTE TEMA?

¿QUÉ EXPERTOS PUEDEN AYUDARME A DESARROLLAR ESTA COMPETENCIA?

EL SECRETO NO ES QUEDARTE SIEMPRE EN EL MISMO CÍRCULO DE COMPETENCIA, HAY QUE EXPANDIRLO ESTRATÉGICAMENTE.

AQUI TIENES 3 FORMAS EFECTIVAS PARA EXPANDIR TU CIRCULO DE COMPETENCIA:

- 1.- APRENDE DE LOS MEJORES: RODÉATE DE EXPERTOS Y ABSORBE SU CONOCIMIENTO.
- 2.- EXPERIMENTA SIN GRANDES RIESGOS:
 INVOLÜCRATE POCO A POCO EN NUEVAS
 ÀREAS ANTES DE TOMAR DECISIONES
 GRANDES.
- 3.- MIDE TU PROGRESO: ¿REALMENTE ESTÁS ENTENDIENDO O SOLO REPITIENDO LO QUE OTROS DICEN?

RECUERDA UN CÍRCULO DE COMPETENCIA BIEN CONSTRUIDO ES TU MAYOR ACTIVO A LARGO PLAZO, DEBES INVIERTE EN ÉL.

¿EN QUĖ ÅREA ESTÅS TRABAJANDO ACTUALMENTE PARA AMPLIAR TU CONOCIMIENTO?

EL CIRCULO DE COMPETENCIA ES LA BASE PARA TOMAR MEJORES DECISIONES Y MINIMIZAR RIESGOS.

NO SE TRATA DE SABER DE TODO, SINO DE IDENTIFICAR EN QUÈ ERES REALMENTE BUENO Y OPERAR DENTRO DE ESE CONOCIMIENTO.

EVITA EL ERROR MÁS COMUN:

CREER QUE SABES MÁS, DE LO QUE REALMENTE DOMINAS.

REGLA BASICA:

SI UNA DECISIÓN ESTÁ FUERA DE TU COMPETENCIA, ESTUDIALA, APRENDE, BUSCA ASESORÍA O EVITALA.

REFLEXION FINAL:

IMAGINA UN CÍRCULO CON UN PUNTO NEGRO EN SU INTERIOR.

SI EL CÍRCULO SE HACE MÁS PEQUEÑO, EL PUNTO PARECERÁ MÁS GRANDE.

PERO SI EXPANDES EL CÍRCULO, EL PUNTO SE REDUCIRÁ HASTA VOLVERSE INSIGNIFICANTE.

ASÍ OCURRE CON LOS PROBLEMAS Y DESAFÍOS, SU IMPACTO DEPENDE DEL TAMAÑO DE TU CÍRCULO DE COMPETENCIA. CUANTO MÁS CRECES, MÁS PEQUEÑAS SE VUELVEN LAS DIFICULTADES.

EL ÉXITO RADICA EN CONOCER TU CÍRCULO DE COMPETENCIA, SUS LÍMITES Y EXPANDIRLOS PROGRESIVAMENTE CON INTELIGENCIA.



LIC. JULIO CĖSAR SALINAS CORTĖS
CELULAR: (33) 1748 6669
CONTACTO@TRASCENDERE.MX
WWW.JULIOCESARSALINAS.MX
INSTAGRAM: @JCSCOACH
LINKEDIN:JULIOCESARSALINAS

QUIERES EXPANDIR TU CÍRCULO DE COMPETENCIA PREGUNTA POR MIS PROGRAMAS DE MENTORÍA





DIRIGIDO A:
Recién Egresado
Primer Trabajo
Emprendedor



SENIOR

DIRIGIDO A:

Dueño de Negocio

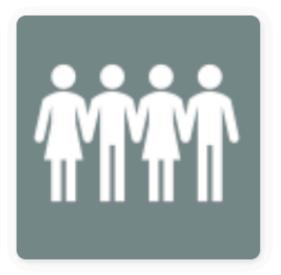
Gerente

Líder de Proyecto



MASTER

DIRIGIDO A: Empresarios Directores Socios



EMPRESA

DIRIGIDO A:
Grupo Directivo
Equipos de Trabajo
Consejo de Dirección

+ 30 AÑOS DE EXPERIENCIA PROFESIONAL ME RESPALDAN





























